



**UNIVERSIDAD LAICA VICENTE ROCAFUERTE
DE GUAYAQUIL**

**FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN
CARRERA DE COMERCIO
EXTERIOR**

**MODALIDAD COMPLEXIVO PREVIO A LA
OBTENCIÓN DEL TÍTULO
DE
LICENCIADO EN COMERCIO EXTERIOR**

**CASO DE ESTUDIO
EXPORTACION DE MAGNETOS PARA EQUIPO
DE RESONANCIA A ESTADOS UNIDOS**

**AUTOR
CESAR IVAN TUTIVEN MINDA**

**GUAYAQUIL
2024**

CERTIFICADO DE SIMILITUD

CESAR TUTIVEN - CASO PRACTICO (1).pdf

INFORME DE ORIGINALIDAD

8%

INDICE DE SIMILITUD

8%

FUENTES DE INTERNET

0%

PUBLICACIONES

0%

TRABAJOS DEL
ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1

repositorio.uisek.edu.ec

Fuente de Internet

1%

2

www.coursehero.com

Fuente de Internet

1%

3

www.venmex.com

Fuente de Internet

1%

4

www.seidor.com

Fuente de Internet

1%

5

repositorio.pucp.edu.pe

Fuente de Internet

1%

6

www.powershow.com

Fuente de Internet

1%

7

pt.scribd.com

Fuente de Internet

1%

8

uniweb.webcindario.com

Fuente de Internet

1%

9

www.dspace.uce.edu.ec

Fuente de Internet

1%

10 www.malvernpanalytical.com 1 %
Fuente de Internet

11 es.scribd.com 1 %
Fuente de Internet

12 prezi.com 1 %
Fuente de Internet

Excluir citas Activo

Excluir bibliografía Activo

Excluir coincidencias < 1%

ÍNDICE

Índice general	
CERTIFICADO DE SIMILITUD	II
ÍNDICE	III
I. INTRODUCCIÓN	1
Antecedentes.	1
Objetivo General:	2
Objetivos Específicos:	2
Pregunta de Investigación:	2
Preguntas Específicas:	2
Descripción del tipo del caso de estudio	3
II. Análisis	4
PRODUCTO	4
Figura 1	4
NOMENCLATURA	4
Planteamiento de la Operacion	6
Documentos de operación comercial:	7
III. PROPUESTA	11
Proceso de negociación y embarque	11
Investigación de Agentes de Carga Internacional:	11
Contacto Inicial y Solicitud de Información:	11
Descripción de la Carga y Cotización:	11
Evaluación y Comparación de Cotizaciones:	11
Negociación de Términos y Condiciones:	12
IV. CONCLUSIONES	13
Normativas Comerciales:	13
Operaciones Logísticas:	13
Estándares de Calidad:	13
V. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	14

I. INTRODUCCIÓN

Antecedentes.

La relación comercial entre Ecuador y Estados Unidos se erige como un pilar estratégico, donde el transporte de productos médicos juega un papel vital. En particular, el sector de equipos y componentes médicos ha adquirido una importancia significativa en la dinámica económica de Ecuador. Este intercambio comercial refleja la contribución esencial de este sector al crecimiento y la productividad del país sudamericano y su capacidad operativa logística. Analizar la exportación de productos médicos hacia Estados Unidos no solo arrojará luz sobre las complejidades del comercio exterior sino también resaltarán la importancia estratégica de este flujo comercial para el desarrollo económico sostenible de Ecuador.

La relación comercial entre Ecuador y Estados Unidos se ha beneficiado de acuerdos bilaterales que han facilitado y fortalecido el intercambio comercial. La permanencia de acuerdos como el Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, Colombia y Ecuador (TLC) ha creado un marco propicio para la exportación de productos médicos desde Ecuador hacia Estados Unidos. Este tratado, vigente desde 2012, ha eliminado barreras arancelarias y ha promovido un ambiente propicio para el comercio. Además, se han establecido sólidas operaciones logísticas para garantizar la eficiente exportación de productos médicos, destacando la importancia de una cadena de suministro eficaz y procesos aduaneros ágiles. Este entorno comercial sólido ha contribuido al crecimiento continuo de las exportaciones de productos médicos desde Ecuador hacia Estados Unidos.

Objetivo General:

Describir detalladamente el proceso de exportación de magnetos para equipos de resonancia desde Ecuador hacia Estados Unidos, abordando aspectos normativos, logísticos y de calidad.

Objetivos Específicos:

1. Examinar y documentar las regulaciones y requisitos de exportación de productos médicos entre Ecuador y Estados Unidos, proporcionando los detalles de las normativas comerciales aplicables.
2. Investigar y describir las operaciones logísticas involucradas en la exportación de componentes para equipos de resonancia, hasta la entrega en destino, identificando socios logísticos especializados y evaluando las mejores prácticas.
3. Detallar las características esenciales del producto a exportar y los estándares de calidad y procesos de control que se implementan en los mismos, asegurando que cumplan con las normativas internacionales y los requerimientos específicos del mercado meta.

Pregunta de Investigación:

¿Cómo se lleva a cabo el proceso de exportación de magnetos para equipos de resonancia desde Ecuador hacia Estados Unidos, considerando las normativas comerciales, las operaciones logísticas y los estándares de calidad?

Preguntas Específicas:

- ¿Cuáles son las normativas comerciales que rigen la exportación de productos médicos desde Ecuador a Estados Unidos?

- ¿Cómo se gestionan y ejecutan las operaciones logísticas relacionadas con la exportación de estos productos, desde su origen en Ecuador hasta su destino final en Estados Unidos?
- ¿Cuáles son los estándares de calidad aplicados en la exportación de componentes médicos, y cómo se asegura su cumplimiento a lo largo de todo el proceso?

Descripción del tipo del caso de estudio

El propósito de este caso de estudio es analizar en detalle el proceso de exportación de repuestos de equipos médicos a Estados Unidos. Se busca identificar y describir los pasos clave y las interacciones involucradas en cada etapa del proceso, desde la selección de la mercancía hasta el embarque hacia el destino final.

Se prestará especial atención a la descripción de la mercancía, incluyendo sus características técnicas y nomenclatura, así como al proceso de negociación comercial necesario para concretar la exportación. El alcance del caso abarca todas las etapas del proceso de exportación, desde la planificación inicial hasta la entrega de la mercancía en el país de destino.

El objetivo principal es proporcionar una comprensión detallada de los aspectos logísticos, comerciales y operativos involucrados en la exportación de repuestos de equipos médicos a Estados Unidos.

II. Análisis

Producto

Los sistemas de resonancia magnética (IRM) han experimentado notables avances desde la introducción de las primeras unidades comerciales en la década de 1980.

El componente más costoso del sistema de resonancia magnética es el imán (magneto) del equipo, y la mayoría de estos imanes son del tipo superconductor.

Figura 1

Magneto dentro de un MRI



Nota. Imán Blue Seal para operaciones de RM sin helio.
Tomado de (Medimaging, 2022)

Nomenclatura

La estructura arancelaria utilizada en Ecuador es la NANDINA, de acuerdo a la Nomenclatura Arancelaria Común de los Países Miembros de la Comunidad Andina del año 2012 y está basada en el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías

Descripción: Magneto para equipo de resonancia magnética.

Características: Un magneto superconductor es un electroimán hecho con alambre superconductor.

Partida arancelaria: 9018130000

Código complementario: 0000

Código suplementario: 0000

Designación de la mercancía según PA: - - Aparatos de diagnóstico de visualización por resonancia magnética

Origen: Estados Unidos

Figura 2

Ficha técnica de equipo de resonancia (incluido imán)

Especificaciones	
Sistema magnético sellado	
Campo de fuerza	1,5 toneladas
Diseño de orificio	70cm
Peso del imán	3660 kilogramos
Homogeneidad típica V-RMS	$\leq 1,1$ ppm (a 45 cm DSV)
Tecnología de microenfriamiento	Sí
Campo de visión máximo	55cm
Tipo de controladores magnéticos	Digital, adaptativo-inteligente
Tasa de ebullición del criógeno	No aplicable, completamente sellado
Requisitos de la tubería de ventilación	No aplicable, completamente sellado

Fuente: Philips N.V.,

Autor: Tutiven, C. (2024)

Figura 3

Embalaje de madera para embarque de magneto.



Fuente: Ecuador Overseas Agencies
Elaborado por: C, Tutiven. (2024)

Planteamiento de la Operacion

Ecuador Overseas, una empresa proveedora de equipos médicos con sede en Ecuador, ha estado adquiriendo durante varios años equipos de resonancia magnética de última generación de Philips, un proveedor en los Países Bajos con distribuidores de varias partes del mundo incluyendo Estados Unidos.

El producto a exportar en este caso son dos componentes para equipos de resonancia magnética, específicamente magnetos modelos MAGNET-3.0T-REX y MAGNET-F2000D, 1.5T 4K respectivamente. Ambos ítems habían sido previamente importados desde Estados Unidos, pero no cumplieron su propósito comercial en territorio ecuatoriano, por lo que acogiéndose a una clausula negociada por el proveedor se facilita el retorno de las mismas en el régimen aduanero compensatorio correspondiente.

El embalaje para un envío marítimo de un equipo de resonancia magnética suele ser personalizado y robusto para garantizar la protección del equipo durante el transporte. Esto puede incluir cajas de madera o contenedores de carga especializados, y se utilizan materiales de amortiguación y soporte interno para minimizar el riesgo de daños por impacto y vibraciones.

En este caso los magnetos se embarcan en un contenedor tipo open top debido a que simplifican el proceso de carga y descarga y la agilizan en el caso de que la mercancía sea movilizada por grúa.

Documentos de operación comercial:

Figura 4

Factura comercial



Innovación y cuidado de la salud

FACTURA
 No. **001-002-000063898**
 NÚMERO DE AUTORIZACIÓN
 1512202301099001532500120010020000638981234567814
 FECHA Y HORA DE AUTORIZACIÓN 15/12/2023 11:24:12
 AMBIENTE PRODUCCION
 EMISIÓN: NORMAL
 CLAVE DE ACCESO



1512202301099001532500120010020000638981234567814

R.U.C.: 0990015325001	Ecuador Overseas Agencies C.A.
Dir. Matriz: Guayaquil: Calle Publica S/N y Av. Carlos Julio Arosemena Km 2	
Dir Av. Naciones Unidas E2-30 y Nueñez de la Vela, Edif .Metropolitan, Piso 16, Oficina 1609, Quito	
OBLIGADO A LLEVAR SI	
Contribuyente Especial Resolución 02239	
Agente de Retención Resolución 1	

Razón Social / Nombres y	PHILIPS MEDICAL SYSTEM MR INC	RUC / CI:	200012
Fecha Emisión:	15/12/2023	Gula	[No proporcionado por emisor]
Dirección del Comprador:	FUNLOC: 164050 450 OLD NISKAYUNA ROAD		

Cod. Principal	Cod. Auxiliar	Cant	Descripción	Detalles Adicionales	Precio Unitario	Descuento	Precio Total
REPUESTOS	REPUESTOS	1.0000	MAGNET-F2000D, 1.5T 4K	NOTA : RMA 60130438 - REF. P0008040 HOSPITAL MILITAR	147,044.1100 00	0.00	147,044.11
REPUESTOS	REPUESTOS	1.0000	MAGNET-3.0T-REX	NOTA : RMA 60129999 - REF. TS005333 AXJISCAN	130,265.8400 00	0.00	130,265.84
ECUADOR OVERSEAS AGENCIES C.A. NO SE RESPONSABILIZA POR EL ESTADO DE LOS PRODUCTOS POSTERIOR A LA RECEPCIÓN. EL CLIENTE DEBERÁ RESPETAR LAS CONDICIONES DE ALMACENAMIENTO Y MANEJO INDICADAS Información Adicional EMAIL edwayne.jaramillo@philips.com Orden de Compra DEVOL. EXCHANGE UBICACION LATHAM - - UNITED STATES OF AMERICA DIRECCION FUNLOC: 164050 450 OLD NISKAYUNA ROAD TELEFONOS 57-14222600 REFNBR 104764					SUBTOTAL 12%		0.00
					SUBTOTAL 0%		277,329.95
					SUBTOTAL Exento de IVA		0.00
					SUBTOTAL No Sujeto		0.00
					SUBTOTAL SIN IMPUESTOS		277,329.95
					TOTAL DESCUENTO		0.00
					ICE		0.00
					IVA 12%		0.00
PROPINA		0.00					
IRBPNR		0.00					
VALOR TOTAL		277,329.95					

Forma de Pago	Valor	Plazo	Tiempo
OTROS CON UTILIZACION DEL SISTEMA FINANCIERO	277329.95	60.00	DIAS

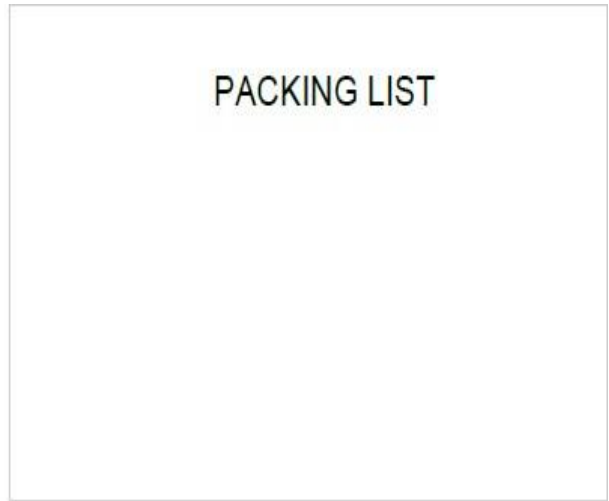
Fuente: Ecuador Overseas Agencies

Figura 5

PACKING LIST



Innovación y cuidado de la salud




R.U.C.: 0990015325001
 ECUADOR OVERSEAS AGENCIES C.A.
 Dir. Matriz: Guayaquil: Calle Publica S/N y Av. Carlos Julio Arosemena Km 2
 Dir Av. Naciones Unidas E2-30 y Nuñez de la Vela, Edif. Metropolitan, Piso 16, Oficina 1609, Quito

Razón Social / Nombres y	PHILIPS MEDICAL SYSTEM MR INC	RUC / CI:	200012
Fecha Emisión:	15/12/2023	Guía	[No proporcionado por emisor]
Dirección del Comprador:	FUNLOC: 164050 450 OLD NISKAYUNA ROAD		

Cod. Principal	Cod. Auxiliar	Cant	Descripción	Detalles Adicionales	Peso KG
REPUESTOS	REPUESTOS	1.0000	MAGNET-F2000D, 1.5T 4K	NOTA : RMA 60130438 - REF. PO008040 HOSPITAL MILITAR	3660.00
REPUESTOS	REPUESTOS	1.0000	MAGNET-3.0T-REX	NOTA : RMA 60129999 - REF. TS005333 AXXISCAN	3660.00
TOTAL KG					7320.00

Fuente: Ecuador Overseas Agencies


Figura 6
BILL OF LADING

SHIPPER ECUADOR OVERSEAS AGENCIES C.A. CALLE PUBLICA S/N Y AV. CARLOS JULIO AROSEMANA KM 2 RUC: 0990015325001 GUAYAQUIL ECUADOR		DRAFT BILL OF LADING		VOYAGE NUMBER 0LICXN1MA	
CONSIGNEE PHILIPS MEDICAL SYSTEM MR INC 450 OLD NISKAYUNA RD TAX ID - LATHAM 14-1537454 LATHAM UNITED STATES				BILL OF LADING NUMBER GQL0326391	
NOTIFY PARTY, Carrier not to be responsible for failure to notify PHILIPS MEDICAL SYSTEM MR INC 450 OLD NISKAYUNA RD TAX ID - LATHAM 14-1537454 LATHAM UNITED STATES					
		CARRIER: CMA CGM Société Anonyme au Capital de 234 988 330 Euros Head Office: 4, quai d'Arenç - 13002 Marseille - France Tel: (33) 4 88 91 90 00 - Fax: (33) 4 88 91 90 95 562 024 422 R.C.S. Marseille			
PRE CARRIAGE BY*	PLACE OF RECEIPT*	FREIGHT TO BE PAID AT	NUMBER OF ORIGINAL BILLS OF LADING		
		GUAYAQUIL	THREE (3)		
VESSEL	PORT OF LOADING	PORT OF DISCHARGE	FINAL PLACE OF DELIVERY*		
CMA CGM PREGOLIA	GUAYAQUIL	NEW YORK, NY			
MARKS AND NOS	NO AND KIND OF PACKAGES	DESCRIPTION OF PACKAGES AND GOODS AS STATED BY SHIPPER SHIPPER'S LOAD STOW AND COUNT SAID TO CONTAIN	GROSS WEIGHT CARGO	TARE	MEASUREMENT
CONTAINER AND SEALS			KGS	KGS	CBM
TCLU7124402 SEAL C6819238 SEAL J121535 SEAL TPG07090	1 x 400T	2 PIECE(S)	7320.000	3850	11.700
CONTAINING.: 2 PIECES AS FOLLOW: 1 MAGNET-F2000D, 1.5T 4K NOTE: RMA 60130438 - REF. P0008040 HOSPITAL MILITAR 1 MAGNET-3.07-REX NOTE: RMA 60129999 - REF. TS005333 AXJISCAN FLETE PREPAID TEC EN DESTINO COLLECT COSTES DE TRANSPORTE EN DESTINO A CARGO DEL CONSIGNEE Oversize - Height: 31.9 CM Shipped on Board CMA CGM PREGOLIA 22-DEC-2023 CMA CGM Ecuador S.A. As agents for the Carrier					
Weight in Kgs Total: 1 CONTAINER(S)		Sheet 1 of 2	7320.000	3850	11.700
ABOVE PARTICULARS DECLARED BY SHIPPER. CARRIER NOT RESPONSIBLE.					

Fuente: Ecuador Overseas Agencies

Figura 7

Poliza de seguro



POLIZA

TRANSPORTE ABIERTO

INICIACION

MAPFRE ECUADOR COMPAÑIA DE SEGUROS S.A. que en adelante se denominara "La Compañía", en virtud de la solicitud de seguro presentada por el interesado, en adelante "El Asegurado", y que forma parte integrante de este contrato, se obliga a indemnizar al Asegurado, por las razones previstas en este contrato, de acuerdo a las condiciones generales, aprobadas por la Superintendencia de Bancos y Seguros con Resolución No. 84-293-S de 2 Octubre de 1984, particulares y especiales, teniendo prelación las últimas sobre las primeras.

INFORMACIÓN GENERAL													
RAMO / PRODUCTO		POLIZA		SUPLEMENTO	CERTIFICADO	OFICINA MAPFRE		DIRECCIÓN				CIUDAD	
230 290		8004223001744		0	0	OFICINA KENNEDY NORTE		Kennedy Norte, Av. Justino Comejo y Av. Francisco de O.				GUAYAQUIL	
Tomador													
EQUADOR OVERSEAS AGENCIAS C.A.													
DIRECCIÓN AV. CARLOS JULIO AROSEMENA KM2.5 Y CALLE PUBLICA SN								CIUDAD		GUAYAQUIL			
ASEGURADO EQUADOR OVERSEAS AGENCIAS C.A.													
DIRECCIÓN AV. CARLOS JULIO AROSEMENA KM2.5 Y CALLE PUBLICA SN								CIUDAD		GUAYAQUIL			
ASEGURADO N.D.													
DIRECCIÓN N.D.								CIUDAD		N.D.			
ORIGEN DE LA PÓLIZA													
DIRECTO													
INFORMACIÓN DE LA PÓLIZA													
FECHA DE EXPEDICIÓN			VIGENCIA PÓLIZA						VIGENCIA CERTIFICADO				
DÍA	MES	AÑO	INICIACIÓN	HORA	DÍA	MES	AÑO	INICIACIÓN	HORA	DÍA	MES	AÑO	
22	12	2023		12:00	22	12	2023		12:00	22	12	2023	
PARTICIPACIÓN DE INTERMEDIARIOS													
NOMBRE				CLASE		CLAVE		TELÉFONO		%PARTICIPACIÓN			
ORBISEQ S.A. AGENCIA ASESORA PRODUCTORA DE SEGUROS				AGENTE		4100		3908891		100.00			
Ejecutivo: SONNA KARINA, CABRERA AYLUARDO													
DESCRIPCIÓN DEL RIESGO													
CODIGO ACTIVIDAD DEL RIESGO : VENTA AL POR MAYOR DE EQUIPO M													
CLASE DE RIESGO : Primera Categoría													
NIVEL DE RIESGO : Normal													
TIPO DE POLIZA (IMPORT/EXPORT) : Exportación													
DESCRIPCIÓN MERCADERIA 1 : REPUESTOS													
TIPO DE RIESGO (NUEVO USADO) : U													
COMENTARIO (Número de Pedido) : 001-002-000063808													
TIPO DE EMPAQUE : EL APROPIADO													
EMBARCADOR : EQUADOR OVERSEAS AGENCIAS C.A													
MEDIO DE TRANSPORTE : MARITIMO													
TRANSBORDO : SIN TRANSBORDO													
FECHA DE EMBARQUE : 22122023													
PAIS DESTINO : ESTADOS UNIDOS													
PUERTO DESTINO : NEW YORK													
CIUDAD DESTINO : 9801													
PAIS ORIGEN : ECUADOR													
CIUDAD ORIGEN : GUAYAQUIL													
PUERTO ORIGEN : GUAYAQUIL													
VALOR DEL EMBARQUE : 277329.95													
COBERTURAS		DISMINUCIÓN		VALOR A SEGURO		DEDUCIBLES		TASA					
Libre de Avería Particular		\$ 277,329.95		\$ 277,329.95		10% V.ST., Mínimo \$500		0.2%					
Robo y Asalto		\$ 277,329.95		\$ 277,329.95		10% V.ST., Mínimo \$500							

Fuente: Ecuador Overseas Agencies

III. PROPUESTA

Proceso de negociación y embarque

Se detalla el proceso de contacto y negociación con agentes de carga internacional para la reserva y traslado de maquinaria en contenedores open top.

Investigación de Agentes de Carga Internacional:

Se llevó a cabo una búsqueda exhaustiva de agentes de carga internacional a través de diversas fuentes, como directorios en línea, referencias de colegas y redes profesionales.

Se identificaron varios agentes potenciales en función de su reputación, experiencia y cobertura geográfica.

Contacto Inicial y Solicitud de Información:

Se estableció contacto con los agentes seleccionados mediante correo electrónico y llamadas telefónicas.

Se solicitó información detallada sobre los servicios ofrecidos, incluyendo opciones de transporte, cotización de tarifas y términos de contrato.

Descripción de la Carga y Cotización:

Se proporcionaron especificaciones precisas sobre las dos máquinas a transportar, incluyendo dimensiones, peso y requisitos especiales de embalaje.

Se solicitó una cotización detallada para el transporte de las máquinas en contenedores open top, teniendo en cuenta el origen y destino del envío, así como cualquier servicio adicional requerido.

Evaluación y Comparación de Cotizaciones:

Se recibieron varias cotizaciones de diferentes agentes de carga y se analizaron cuidadosamente.

Se evaluaron los precios, servicios incluidos y términos de contrato para determinar la opción más conveniente y confiable.

Negociación de Términos y Condiciones:

Se inició un proceso de negociación con el agente de carga seleccionado para alcanzar términos mutuamente beneficiosos.

Se discutieron aspectos como el tiempo de tránsito, condiciones de pago, seguros de carga y responsabilidades en caso de daños o pérdidas.

Confirmación de la Reserva:

Una vez acordados los términos y condiciones, se procedió a confirmar la reserva con el agente de carga seleccionado.

Se proporcionaron todos los documentos necesarios y se coordinaron los detalles logísticos para la recolección y entrega de las máquinas.

Seguimiento del Envío:

Se mantuvo una comunicación regular con el agente de carga durante todo el proceso de transporte.

Se realizó un seguimiento del progreso del envío para garantizar la seguridad y la puntualidad de la entrega.

IV. CONCLUSIONES

Normativas Comerciales:

Se identificó que la exportación de productos médicos desde Ecuador a Estados Unidos está sujeta a regulaciones específicas, tanto en el país de origen como en el país de destino. Es crucial cumplir con los requisitos legales y normativos relacionados con la exportación de dispositivos médicos para garantizar el acceso al mercado estadounidense.

Operaciones Logísticas:

Se encontró que las operaciones logísticas involucradas en la exportación de magnetos para equipos de resonancia son complejas y requieren la colaboración de socios logísticos especializados. Desde el embalaje y etiquetado adecuado hasta la coordinación del transporte terrestre, marítimo o aéreo, es fundamental asegurar una gestión eficiente de la cadena de suministro para garantizar la entrega oportuna y en condiciones óptimas de los productos en destino.

Estándares de Calidad:

Se evidenció la importancia de cumplir con los estándares de calidad internacionales y los requisitos específicos del mercado estadounidense en cuanto a la fabricación y control de calidad de los magnetos para equipos de resonancia. Se resaltó la necesidad de implementar procesos de control de calidad rigurosos a lo largo de todo el proceso de exportación, desde la producción hasta la entrega final, para garantizar la satisfacción del cliente y el cumplimiento de las regulaciones pertinentes.

V. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Referencias

- (SENAE), S. N. (28 de 01 de 2024). *aduana.gob.ec*. Obtenido de *aduana.gob.ec*:
<https://www.aduana.gob.ec/files/pro/leg/res/2015/senae-goe-2-2-001-v3.pdf>
- Caicedo Martínez, O. H. (22 de 05 de 2021). *Resonancia magnética funcional: evolución y avances en clínica*. Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=257020617009>
- Cámara Marítima del Ecuador*. (12 de 12 de 2023). Obtenido de <http://www.camae.org/>
- GRUPO AQB. (11 de 10 de 2016). *CARGA SOBREDIMENSIONADA – OPEN TOP*. Obtenido de <https://abqsa.com/carga-sobredimensionada-open-top/>
- Hornak, J. P. (1996). *The Basics of MRI*. Obtenido de *The Basics of MRI*:
<https://www.cis.rit.edu/htbooks/mri/chap-9/chap-9-s.htm>
- Leon Torres, J. K. (2018). *Análisis del comportamiento de las exportaciones e importaciones de Estados Unidos y su influencia en la economía*. Obtenido de <http://repositorio.utmachala.edu.ec/handle/48000/12880>
- Medimaging. (2022). *Equipo de resonancia magnetica (RM)*. Obtenido de Medimaging.
- Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca*. (s.f.). Obtenido de Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca:
<https://www.produccion.gob.ec/acuerdos-comerciales/>
- MINISTERIO DE SALUD PUBLICA. (01 de 01 de 2020). *FICHA TECNICA RESONANCIA MAGNETICA 1.5*. Obtenido de <https://drive.google.com/file/d/1-HxsG6sBW-u21JYhESDiZpS0W3YudX4T/view>
- MSP. (01 de 04 de 2020). *Estudio de Mercado del Equipamiento de Imagenología para el Hospital General Vicente Corral Moscoso*. Obtenido de <https://www.salud.gob.ec/wp-content/uploads/2020/04/2020-04-Solicitud-de-proforma-Resonancia-Cuenca.pdf>
- PRIZMED. (s.f.). *THE TRIALS AND TRIBULATIONS OF SHIPPING AN MRI MACHINE*. Obtenido de <https://prizmedimaging.com/pages/the-trials-and-tribulations-of-shipping-an-mri-machine>
- SAFETWAY LOGISTICS. (18 de 12 de 2017). *A Very Heavy Load: MRI Delivery*. Obtenido de <https://safewaylogisticsus.com/mri-delivery/>
- SENAE. (10 de 11 de 2022). *REGLAMENTO AL TÍTULO DE LA FACILITACIÓN ADUANERA PARA EL COMERCIO, DEL LIBRO V DEL CÓDIGO ORGÁNICO DE LA PRODUCCIÓN, COMERCIO E INVERSIONES*. Obtenido de <https://www.aduana.gob.ec/wp-content/uploads/2022/11/REGLAMENTO-AL-TITULO-DE-LA-FACILITACION-ADUANERA-PARA-EL-COMERCIO-DEL-LIBRO-V-DEL-COPCI.pdf>
- SENAE. (30 de 01 de 2024). *CÓDIGO ORGÁNICO DE LA PRODUCCIÓN, COMERCIO E INVERSIONES*. Obtenido de <https://www.aduana.gob.ec/gacnorm/data/CODIGO-ORGANICO-DE-LA-PRODUCCION-COMERCIO-E-INVERSIONES.pdf>
- Servicio Nacional de Aduana del Ecuador*. (2023). Obtenido de <https://www.aduana.gob.ec/>
- UNIVERSIDAD ICESI. (08 de 2006). *CODIGO ARANCELARIO*. Obtenido de <https://www.icesi.edu.co/blogs/icecomex/2006/08/04/arancel/>