UNIVERSIDAD LAICA VICENTE ROCAFUERTE

DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE ADMINISTRACION

CARRERA DE COMERCIO EXTERIOR

MODALIDAD COMPLEXIVO PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO

DE

LICENCIADO DE COMERCIO EXTERIOR

CASO DE ESTUDIO

LOGISTICA DE TRANSPORTE DE LA PULPA DE GUANÁBANA CON CHÍA DESDE ECUADOR HACIA EL MERCADO DE ESTADOS UNIDOS

AUTOR

ALISSON DAYANA OLMEDO BELTRÁN

GUAYAQUIL

2023

CERTIFICADO DE SIMILITUD

Olmedo Alisson

INFORME DE ORIGINALIDAD

8%	8%	2%	4%
INDICE DE SIMILITUD	FUENTES DE INTERNET	PUBLICACIONES	TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1	Submitted to upec Trabajo del estudiante	1 %
2	recursos2.educacion.gob.ec Fuente de Internet	1 %
3	camaraecuadorshanghai.com Fuente de Internet	1 %
4	repositorio.ucsg.edu.ec Fuente de Internet	1 %
5	blog.froztec.com Fuente de Internet	1 %
6	dspace.unl.edu.ec Fuente de Internet	1 %
7	www.registrarcorp.com Fuente de Internet	1 %
8	todosloshechos.es Fuente de Internet	1 %
9	Submitted to Universidad Internacional SEK Trabajo del estudiante	1 %
10	repositorio.ute.edu.ec Fuente de Internet	1 %

Firmado electrónicamente por:
HECTOR LEONARDO DUARTE SUAREZ

Excluir citas	Activo	Excluir coincidencias	< 1%
Excluir bibliografía	Activo		

ÍNDICE

ÍNDICE GENERAL

Contenido

I. Introducción 1

Antecedentes 1

Objetivo General 3

Objetivos Específicos 3

Preguntas De Investigación Científica 3

Descripción del Tipo del Caso Asignado 4

II. Análisis 5

III. Propuesta 7

Problemática o Idea a Defender 7

Proceso Logístico de la Pulpa de la Guanábana con Chía Hacia el Mercado de EEUU – Massachusetts 7

Producción de la Guanábana 7

Logo del Producto 8

Etiquetado – Estados Unidos 8

Empaque 9

Embalaje 10

Control al Uso de Embalajes o Madera Tratada 10

Marcas del Embalaje 11

Normas y Requisitos en Ecuador 11

Pasos Previos a la Exportación (Aduana) 11

Proceso de Exportación 13

Los Datos que se Consignarán en la DAE son 13

Los Documentos Digitales que Acompañan a la DAE a Través del Ecuapass son 14

Las Actividades a Seguir para Realizar una Exportación son las siguientes: 14

Certificado Fitosanitario 15

Certificado De Origen 17

Certificado de Reconocimiento de INEN 19

Solicitud del Certificado de Reconocimiento INEN 19

Requisitos en Estados Unidos 20

Registro U.S. FDA y Requerimiento de Agente Estadounidense 21

Nota de Pedido para la Exportación 21

Registración en Maersk como Exportador 22
Transporte Interno hacia Fábrica (Durán) 25
Llenado del Contenedor Fábrica 26
Llenado de Cajas 26
Embalaje y Paletizado 26
Llenado del Contendor 27
Transporte Interno de la Carga hacia el Puerto de Guayaquil 27
Generador 27
Termógrafo 27
Candado Satelital 27
Inspección Antinarcóticos 27
Requisitos que se debe Tener al Momento de la Inspección Antinarcóticos Intrusiva 28
Proceso de Inspección 28
Cierre de la DAE 29
Entrega De BL 29
Viaje Del Puerto De Guayaquil, Ecuador – Puerto De Boston, EEUU 29
IV. Conclusiones 32
V. Referencias Bibliográficas 33

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 8
Figura 2 9
Figura 3 9
Figura 4 10
Figura 5 11
Figura 6 25
Figura 7 27
Figura 8 29
Figura 9 30

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 31

I. Introducción

Antecedentes

Según (José Luis González Márquez, 2018) afirma “Las exportaciones son el principal ingreso para los países que se encuentran en desarrollo, en el cual aprovechan al máximo sus bienes internos para comercializarlos en el extranjero”.

El envío de diferentes productos fuera de los territorios nacionales ha generado fuente de ingresos de los países en vías de desarrollo, en los que aprovechan al máximo los bienes nacionales para comercializar en el exterior. Las exportaciones se han expandido en otras partes del mundo como Asia, África y el Caribe.

> Ecuador es un país que se caracteriza a nivel mundial por su diversidad geográfica, lo que facilita en el territorio ecuatoriano el cultivo de frutos no tradicionales de alta calidad. Entre los frutos tradicionales que exporta el país al mundo, liderando la lista encontramos el banano lo cual ha posicionado al país como un reconocido productor de frutas. (Lárraga, 2021, p. 12)

Según, (Lárraga, 2021, p. 13) señala que en “Ecuador se producen cerca de 6000 toneladas de Guanábana fresca anualmente. las condiciones de siembra de la Guanábana en el litoral ecuatoriano tienen una densidad de plantación óptima en metros de 6x4 para cada planta”.

Ecuador es un país de cultivo de la guanábana, gracias a su clima favorable y condiciones propicias. Los agricultores ecuatorianos han aprovechado esta oportunidad para cultivar y exportar guanábana de calidad, satisfaciendo tanto la demanda interna como la demanda internacional.

“Actualmente en Ecuador se cultivan 2.000 hectáreas de guanábana, de las cuales menos del 5% son de cultivo orgánico y 200 hectáreas están en proceso de transición lo que ha llevado a tener una demanda elevada de consumo” (Portal Fruticola , 2023, párr. 1)

Es importante que los productores y agricultores continúen explorando formas de satisfacer esta demanda creciente, ya sea mediante el aumento de la producción orgánica, mejorando las prácticas de cultivo convencionales o buscando oportunidades de exportación.

> En el país de Estados Unidos, la Guanábana, científicamente conocida como Annona Muricata es un fruto que en varios países del mundo incluyendo, los Estados Unidos de Norteamérica ha ganado popularidad por su sabor y beneficios para la salud. Sobre las preferencias del consumidor de guanábana en USA, el Vicepresidente de Fresh Market, una de las cadenas de los comerciantes minorista de gran importancia en ventas y cobertura nacional en Estados Unidos proyecta que en términos generales los frutos tropicales experimentarán un incremento de la demanda para el consumo del estadounidense, quienes buscan nuevos sabores que incorporar a su mesa, lo que ha llevado a la cadena a reaccionar ante la necesidad identificada en sus clientes y ofrecer diversidad en la opción de frutas. (Lárraga, 2021, p. 12)

En el mercado de Estado Unidos la Guanábana es considerada una fruta útil los consumidores estadounidenses suelen tener una alta demanda y buscan productos de calidad. Entrar en este mercado requiere una comprensión profunda de las preferencias y necesidades del consumidor. En el caso de la exportación de la Pulpa de Guanábana con Chía, se necesita conocer las tendencias de consumo de este producto con la necesidad de saber si se relaciona con las preferencias del consumidor estadounidense.

Ecuador ha experimentado un aumento en sus exportaciones de chía al mercado de Estados Unidos en los últimos tres años. En 2019, se exportaron 39,634 toneladas, mientras que, en 2020, esta cifra aumentó a 43,711 toneladas. El crecimiento continuó en 2021, con un total de 51,502 toneladas exportadas. Este período de tres años ha marcado un incremento constante en el volumen de ventas de chía ecuatoriana en el mercado estadounidense.

Se observa una reducción del 3% en las exportaciones de quinua al mercado europeo, en contraste, las exportaciones de chía hacia Estados Unidos

han experimentado un aumento de más del 10%. (Evelin, Victoria, & Andrés, 2023, p. 4)

"Según datos de los productores, la tonelada de chía orgánica, cultivada sin químicos, puede costar entre USD 6.000 y USD 7.000 en el mercado internacional". (Primicias Ec, 2021, párr. 11)

Objetivo General:

Desarrollar un proceso logístico de la Pulpa de Guanábana con Chía hacia el mercado de Estados Unidos – Massachusetts para optimizar la exportación del producto.

Objetivos Específicos:

- Recopilar información necesaria para el proceso logístico de trámites y requisitos que se requieran para el ingreso de la Pulpa de Guanábana con Chía hacia el mercado de Estados Unidos- Massachusetts en donde se optimice los procesos de comercio exterior.
- Analizar el proceso logístico de la Pulpa de Guanábana con Chía hacia el mercado de Estados Unidos – Massachusetts, con el fin de que el producto llega en buenas condiciones.
- Crear el proceso logístico del producto de la Pulpa de Guanábana con Chía para el mercado de Estados Unidos- Massachussets con la determinación de buenas prácticas de comercio exterior.

Preguntas De Investigación Científica

1 ¿Como recopilar información necesaria para el proceso logístico de trámites y requisitos que se requieran para el ingreso de la Guanábana con Chía hacia el mercado de Estados Unidos- Massachusetts en donde se optimice los procesos de comercio exterior?

2 ¿De qué forma se va a analizar en el proceso logístico de la pulpa de Guanábana con Chía hacia el mercado de Estados Unidos – Massachusetts con el fin de que el producto llega en buenas condiciones?

3 ¿Cuál es la manera apropiada de crear un proceso logístico para la exportación de la Pulpa de Guanábana con Chía hacia el mercado estadounidense- Massachusetts con la determinación de buenas prácticas de comercio exterior?

Descripción del Tipo del Caso Asignado

En este caso, se desarrollará un proceso logístico de la Pulpa de Guanábana con Chía hacia el mercado de Estados Unidos – Massachusetts para optimizar la exportación del producto así mismo se tomará en cuenta la recopilación de información de requisitos o tramites que se requieran para el ingreso de dicho producto, también se analizará y se creará un proceso logístico adecuado con el objetivo de que la Pulpa de Guanábana con Chía llegue en buenas condiciones a dicho destino (Estados Unidos).

II. Análisis

Según (Agricultura y Ganadería Ecuador, 2022) la Guanábana es una fruta de exquisito sabor, un tanto agridulce, esta fruta contiene vitaminas A, B y C, así como en minerales como magnesio, potasio, hierro, fósforo y calcio. Estos nutrientes son esenciales para que el cuerpo funcione correctamente.

La guanábana se incluye entre los productos priorizados en la relación con los Estados Unidos, por lo que junto a Agrocalidad se trabaja para tener homologados los protocolos fitosanitarios y acceder a ese mercado. (Agricultura y Ganadería Ecuador, 2022)

Según (Primicias Ec, 2021) En el país están sembradas unas 2.000 hectáreas con chía. El promedio de exportación es de 679 toneladas por año y los principales destinos son Estados Unidos, Dinamarca, Australia y Canadá.

Factores de la segmentación de mercado

- En términos generales, el consumo de pulpas de frutas en Estados Unidos se concentra principalmente en las ciudades más pobladas. Además, para las pulpas de frutas tropicales originarias de América Latina, su demanda es notoria en áreas urbanas con una alta concentración de población hispana, como Nueva York, Los Ángeles y Miami.
- En cuanto al perfil demográfico, los consumidores de estos productos suelen tener edades comprendidas entre los 20 y 50 años.
- Los beneficios del producto radican en su conveniencia para preparar rápidamente una bebida natural y saludable.
- Los mayores volúmenes de ventas de pulpas de frutas se registran en estados con un crecimiento poblacional significativo de latinos, ya que esta población busca mantener sus tradiciones alimentarias.
- El perfil del consumidor típico abarca principalmente a ejecutivos y estudiantes, debido a la diversidad y practicidad que ofrece el producto. La población latina, en particular, consume una cantidad considerable de pulpa de diversas frutas, en gran medida para preservar sus raíces

culturales. Esta preferencia abarca principalmente edades entre los 20 y 50 años.

- **Innovación en la presentación y comercialización:** La manera más convencional de venta de Pulpa de fruta son las fundas plásticas de 1kg y estas fueron reemplazadas por envases tipo 'gabletop' las cuales mejoran la conservación el producto y a su vez facilita los procesos de envasado y almacenamiento. Existen también los 'sachets' que son pequeños empaques de 100 gramos con el fin de poder controlar mejor los inventarios en hoteles, bares y restaurantes.

Canales de Distribución:

Existe la línea industrial que tiene dos alternativas.

- En la esfera industrial o en el contexto de productos finales, existe una función directa en la que un fabricante suministra sus productos al comprador.
- La segunda opción implica que el fabricante emplea a un intermediario, comúnmente conocido como agente o bróker, cuya función es promocionar y difundir el producto en el país.
- Otra alternativa es la exportación directa hacia un importador o distribuidor, ya que un importador que también desempeñe el papel de distribuidor puede gestionar su propia marca y acceder a diversos mercados minoristas.
- Por último, es viable operar con un único importador, quien recibe el producto y lo comercializa directamente a un distribuidor o bien contrata a un agente para llevar a cabo la distribución.
- Los distribuidores mayoristas son aquellos que brindan apoyo a los minoristas en el ámbito local del mercado.(Castillo Blanco, 2017)

III. Propuesta

Problemática o Idea a Defender:

La combinación de la pulpa de guanábana con chía representa una oportunidad para la innovación en el sector alimentario. Al impulsar y defender este proceso logístico, se está fomentando la creatividad y el desarrollo de nuevos productos que puedan captar la atención de los consumidores y brindarles opciones más saludables para el mercado estadounidense – Massachusetts.

Proceso Logístico de la Pulpa de la Guanábana con Chía Hacia el Mercado de EEUU – Massachusetts.

Producción de la Guanábana.

- Recepción, evaluación y ponderación de la materia prima.
- Clasificación: Separación de frutas maduras para procesamiento inmediato y frutas que requieren ajuste en su maduración.
- Limpieza y lavado minuciosos.
- Control de calidad: Evaluación de textura mediante penetrómetro, consistencia y niveles brix entre 14 y 15.
- Pelado: Eliminación de la cáscara exterior para obtener la pulpa.
- Separación: Extracción de las semillas de la pulpa.
- Macerado: Uso de enzimas para mejorar el rendimiento de la pulpa y disolver las fibras celulosas características de la guanábana.
- Despulpado: Mediante un tamizado de 0.060.
- Refinado: Reducción del tamaño de partículas de pulpa usando un tamiz de 0.045 o menor.
- Desaireado.
- Evaluación y envasado: Utilización de envases de polietileno.
- Control de calidad adicional: Análisis sensorial, fisicoquímico y microbiológico.
- Almacenamiento: Conservación en cámaras frigoríficas a temperaturas entre -15°C y -23°C, asegurando la calidad óptima por hasta un año. (Prácticas Agroindustrias, s.f.)

Logo del Producto

Figura 1

Logo del Producto FRUTIDA.

Elaborado por: Olmedo Beltrán, A. (2023)

Etiquetado – Estados Unidos

Cuando diseñamos la etiqueta y organizamos la información en el área del envase, es esencial considerar las distintas secciones que la FDA específica para ubicar los detalles requeridos:

- Etiqueta principal de datos: incluye el nombre y dirección del fabricante, empacador o distribuidor, la lista de ingredientes, datos nutricionales y posibles advertencias de alergias.
- Perfil nutricional: Los valores nutricionales deben presentarse de la siguiente manera:
- Cantidad de calorías, Grasas, Colesterol, Sodio, Carbohidratos, Proteínas.
- Contenido de vitaminas y minerales, indicados con "% Valor Diario", mostrando la proporción de nutrientes en relación con las cantidades de referencia diaria.

En relación a establecer el tamaño de la porción ("serving size") y la cantidad de porciones por envase ("servings per container"), es necesario seguir un conjunto de pasos específicos. (Portal de Inocuidad, 2020, párr. 4,5,6,7)

Figura 2

Etiquetado para la exportación de Pulpa de Guanábana con Chía.

Nutrition facts

1 servings per container
Size per portion 1 pouch

Amount Per Serving
Calories 10

	%Daily Value*
Total Fat 0g	0%
Saturated Fat 0g	0%
Saturated Fat 0g	0%
Trans Fat 0g	0%
Sodium 0mg	0%
Total carbohydrates 12 g	5%
Total sugars 5 g	
Dietary fiber <1 g	3%
Includes 0g **of Added Sugars**	0%
Protein < 1 g	2%
Vitamin D 0mcg	0%
Calcium 10mg	0%
Iron 1mg	6%
Potassium 60mg	0%

The % Daily Value (DV) tells you how much a nutrient in a serving of food contributes to a daily diet. 2,000 calories a day is used for general nutrition advice.

Elaborado por: Olmedo Beltrán, A. (2023)

Para la exportación se utilizarán fundas de Polietileno con cierre hermético de grado alimenticio estas fundas están fabricadas con materiales que son seguros para el contacto directo con los alimentos, y manteniendo la integridad de los productos alimentarios. También se dará a conocer las diferente etiquetas que deben tener al momento de exportar la Pulpa de Guanánaba con Chía al mercado estadounidense.

Figura 3

Etiquetado para la exportación de la Pulpa de Guanábana con Chía.

Elaborado por: Olmedo Beltrán, A. (2023)

Empaque

Cartón: Para ser transportada las pulpas de Guanábana con Chía se utilizará cajas de cartulina ya que este tipo de cartón es diseñado para brindar resistencia y protección durante el manejo y transporte del producto.

Figura 4

Cartón para la exportación de la Pulpa de Guanábana con Chía.

Elaborado por: Olmedo Beltrán, A. (2023)

Canal de Distribución: El producto de la Pulpa de Guanábana con Chía va dirigido hacia el sector industrial (productor mayorista).

Marcas de los cartones: Los pictogramas que se muestran en los cartones son necesarios para tener conocimiento que tipo de mercancía es transportada.

Temperatura del producto: Para la exportación del producto de la pulpa de guanábana con chía, debe tener una temperatura de -10°C

Embalaje

Control al Uso de Embalajes o Madera Tratada:

Este control se implementará en todas las categorías de empresas que empleen embalajes tratados o adquieran madera tratada con fines de construcción y uso interno, para la preparación de productos destinados a la exportación. Las personas naturales o jurídicas que utilicen embalajes con el fin de adecuar productos para su exportación deberán: Obtener embalajes de madera o madera tratada exclusivamente de empresas de tratamiento registradas en Agrocalidad, o emplear servicios de tratamiento para tratar sus propios embalajes, siempre y cuando la empresa esté registrada en AGROCALIDAD únicamente como fabricante.

Horario de Movilización de Pallets

Es aconsejable evitar el desplazamiento de palets durante la noche, especialmente durante el invierno, ya que en este período, las condiciones no son propicias para asegurar la integridad fitosanitaria de los embalajes tratados

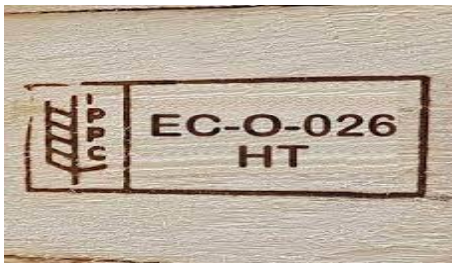
en situaciones en las que haya un riesgo potencial de contaminación por insectos que sean atraídos por la luz artificial.

Marcas del Embalaje

La siguiente marca tiene el propósito de certificar que el embalaje de madera en el cual aparece ha pasado por un proceso autorizado y es reconocido a nivel global.

Figura 5

Marcas de Pallets en Ecuador.



Fuente: *(El Roble, s.f.)*

EC: Representa el código de dos letras del país conforme a la normativa ISO (Ecuador).

P: Código de letras designando la provincia en la cual se encuentra la compañía.

005: Identificador especial otorgado por AGROCALIDAD a empresas registradas para tratamiento.

IPPC: Siglas en inglés de la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria.

HT: (Tratamiento Térmico) procedimiento de tratamiento de acuerdo con las pautas de la Norma Internacional de Medidas Fitosanitarias No. 15.

AGROCALIDAD: Organismo Nacional encargado de la Protección Fitosanitaria.

Agencia de Regulación y Control Fito y Zoosanitario (AGROCALIDAD, 2013, p. 15)

Normas y Requisitos en Ecuador.

Pasos Previos a la Exportación (Aduana)

Obtención del certificado digital para firma electrónica (token)

- **Costo:** $54,88
- **Tiempo:** 30 minutos aproximadamente

Instalación del Ecuapass: Navegador basado en Mozilla Firefox, permite instalar y configurar complementos necesarios de JAVA, Flash Player y PKI automáticamente, a fin de poder acceder a Ecuapass de manera inmediata.

- **Tiempo:** 20 minutos
- **Costo:** Gratis

Inscripción como Exportador en el sistema aduanero: Tanto individuos como empresas, de nacionalidad ecuatoriana o extranjera con presencia en el territorio nacional, deben llevar a cabo su registro como exportadores en el sistema Ecuapass**.**

- **Tiempo:** 20 minutos
- **Costo:** No tiene costo

Obtener información sobre limitaciones en la exportación de productos: Para determinar si un producto que se pretende exportar está sujeto a restricciones o está prohibida su exportación, se accede a la función de búsqueda en el sistema Ecuapass.

- **Tiempo:** 30 minutos
- **Costo:** No tiene costo

Tramite de despacho de Exportación

- **Tiempo**: 1 hora
- **Costo:** No tiene costo

Registro de Exportador

Paso 1

Contar con el Certificado Digital que permite la firma electrónica y la autenticación, proporcionado por las entidades que se detallan a continuación:

- Registro Civil: https://www.registrocivil.gob.ec/solicitud-de-emision-de-certificado-digital-de-firma-electronica/
- Security Data: http://www.securitydata.net.ec/

Paso 2

Realizar el proceso de registro en el portal de Aduana - ECUAPASS a través de la página web http://www.ecuapass.aduana.gob.ec, el cual permite llevar a cabo las siguientes acciones:

- Actualizar la información en la base de datos
- Crear un nombre de usuario y contraseña
- Aceptar las políticas de uso
- Registrar la firma electrónica
- Inscribir al Usuario del Representante de Comercio Exterior.

Luego dirigirse a la opción "Registro de Usuario de Representante de Comercio Exterior" y proceda con el llenado de los datos requeridos. (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021)

Proceso de Exportación

La transmisión de la Declaración Aduanera de Exportación puede ser realizada por el Exportador, Agente de aduana o Agente de Carga de Exportaciones.

En el artículo 154 del Código Orgánico de Producción, Comercio e Inversiones, señala que es la exportación definitiva:

> Es el régimen aduanero que permite la salida definitiva de mercancías en libre circulación, fuera del territorio aduanero comunitario o a una Zona Especial de Desarrollo Económico ubicada dentro del territorio aduanero ecuatoriano, con sujeción a las disposiciones establecidas en el presente Código y en las demás normas aplicables. (Registro Oficial Suplemento, 2021, p. 56)

Los Datos que se Consignarán en la DAE son:

- Información del exportador o quien declara.
- Descripción detallada de los artículos según se detallan en la factura.
- Detalles del destinatario.
- Lugar de destino de la carga.
- Cantidades.
- Peso y otros detalles relevantes acerca de la mercancía. (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021)

En El Reglamento al Título de la Facilitación Aduanera para el Comercio, del Libro V del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, en el artículo 71 señala los documentos que acompañan a la declaración aduanera:

> "Se consideran documentos que acompañan a la Declaración Aduanera los siguientes: a) Documentos de acompañamiento; y, b) Documentos de soporte." (Registro Oficial Suplemento, 2022, p. 42)

Los Documentos Digitales que Acompañan a la DAE a Través del Ecuapass son:

- Documento original de la factura comercial.
- Permisos anticipados (si es necesario).
- Certificado de Origen digital (si es necesario) (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021)

Las Actividades a Seguir para Realizar una Exportación son las siguientes:

- Envío de la Declaración Aduanera de Exportación (DAE) por parte del declarante a través del sistema Ecuapass.
- Introducción de mercancías al depósito temporal o zona primaria.
- Registro de ingreso de las mercancías (IIE) realizado por el depósito temporal.
- Asignación de un canal de control para el proceso de despacho de la DAE a través del sistema Ecuapass. Los canales de control pueden ser los siguientes:
    - Canal de Control Automático: El sistema asigna automáticamente el estado de "Salida autorizada" al momento de registrar la entrada de la carga al depósito temporal.
    - Canal de Control Documental: La DAE es asignada a un oficial aduanero para revisar la declaración y los documentos adjuntos.
    - Canal de Control Físico Intrusivo: La DAE se asigna a un oficial aduanero para llevar a cabo una inspección física exhaustiva de la carga, verificando su correspondencia con la documentación electrónica y digital proporcionada en la DAE. Una vez que se

completa la inspección, el estado de la DAE cambia a "Salida autorizada".

- En caso de que se presenten novedades durante el proceso de control documental o físico, se registrará la observación correspondiente a través del sistema de notificación electrónica. Una vez que se haya completado la revisión del control aduanero de la Declaración Aduanera de Exportación (DAE), su estado se actualizará a "Salida autorizada".
- "Salida autorizada" se refiere a un estado de la DAE en el cual se otorga la autorización para cargar y embarcar las mercancías.
- Antes del embarque, el transportista debe transmitir y enlazar los documentos de transporte a la DAE, asegurando su asociación.
- La "Solicitud de Corrección de la DAE" es una herramienta que permite al exportador realizar modificaciones en la declaración y adjuntar la documentación definitiva. Esta solicitud es revisada por un oficial aduanero para su aprobación o rechazo.
- "Regularización de DAE" es la etapa final de la DAE que indica la conclusión del proceso de exportación. La responsabilidad de realizar esta regularización recae en el exportador, y debe realizarse dentro de los 30 días posteriores a la asociación del último documento de transporte vinculado. (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021)

Certificado Fitosanitario

Trámite para la obtención del Certificado Fitosanitario de Exportación (CFE) para plantas y productos vegetales originarios y procedentes del Ecuador. El CFE avala el cumplimiento de los requisitos fitosanitarios exigidos por el país importador.

Requisitos Obligatorios:

- Asegurarse de la disponibilidad de los requisitos fitosanitarios necesarios para la exportación consultando la página web de Agrocalidad.
- Realizar el registro en el sistema GUIA (Gestión Unificada de Información Agropecuaria) para cumplir con los trámites requeridos.

- Completar el registro en el sistema VUE (Ventanilla Única Ecuatoriana) como parte del proceso.
- Solicitar una inspección con al menos 48 horas de anticipación antes de que el envío salga.
- Gestionar la solicitud de emisión del Certificado Fitosanitario de Exportación (CFE) a través del sistema VUE (Gestión Ventanilla Única Ecuatoriana).
- Proporcionar el comprobante de pago correspondiente como parte de los trámites necesarios.

Requisitos Especiales:

Asegurarse de que el producto cumple con los requisitos fitosanitarios necesarios para la exportación al país de destino mediante la consulta en la página de búsqueda de Agrocalidad que se encuentra a continuación. https://guia.agrocalidad.gob.ec/agrodb/aplicaciones/publico/productos1/consultaRequisitoComercio.php

Procedimiento General

En línea:

1.- El usuario debe registrarse en el sistema GUIA de Agrocalidad e ingresar cada uno de los datos en el sistema que es responsabilidad de la persona natural o jurídica en la siguiente dirección electrónica: https://guia.agrocalidad.gob.ec/agrodb/ingreso.php

2.- El usuario debe registrarse en el sistema ECUAPASS de Aduana e ingresar cada uno de los datos en el sistema que es responsabilidad de la persona natural o jurídica en la siguiente dirección electrónica: https://www.aduana.gob.ec/

Presencial:

3.- Realizar la solicitud de inspección que lo puede hacer vía correo electrónico dirigido al técnico de la dirección distrital, correspondiente al lugar de inspección con 48 horas de anticipación a la salida del envío, en el siguiente link se visualiza las direcciones

de correo electrónico: https://www.agrocalidad.gob.ec/wp-content/uploads/2020/05/ins2.pdf

4.- Realizar la solicitud de emisión del certificado fitosanitario de exportación a través del sistema de ECUAPASS de Aduana en el siguiente link: https://portal.aduana.gob.ec/

5.- Realizar el pago en la institución financiera

Importante: El Certificado Fitosanitario de Exportación no es emitido a través de VUE para el caso de musáceas, ornamentales y muestras de plantas y productos vegetales.

CFE de productos, subproductos procesados de origen vegetal, incluye madera industrializada, categoría 1 de riesgo fitosanitario

Este tipo de productos no poseen riesgo fitosanitario ya que se han procesado hasta el punto en que ya no tienen capacidad para ser infestados por plagas cuarentenarias. Por normativa internacional, estos productos no requieren un certificado fitosanitario de exportación, sin embargo, este CFE debe ser solicitando en caso que sea requisito del país de destino. Se debe seguir el "Procedimiento general" para la obtención de este CFE. (Portal Único de Trámites Ciudadanos, 2022, s.p)

Tiempo: A partir de la solicitud

Costo: $136,32

Certificado De Origen

La finalidad de la certificación de origen de productos destinados a la exportación es establecer normas y supervisar los estándares de certificación de origen, tanto en los acuerdos comerciales firmados por Ecuador como en las preferencias arancelarias unilaterales otorgadas al país.

Requisitos Obligatorios:

- Realizar el proceso de inscripción anticipada del exportador en el sistema ECUAPASS (Plataforma Unificada de Ecuador) como requisito inicial.

- Obtener un certificado de firma electrónica para poder firmar la solicitud de Certificado en el sistema VUE (Ventanilla Única Ecuatoriana).
- Proporcionar una Declaración Jurada de Origen cuando se trate de certificados preferenciales, indicando el origen de manera oficial.
- Presentar una Factura Comercial que detalle la transacción comercial relacionada con la exportación.
- Suministrar el Conocimiento de Embarque B/L (Conocimiento de Embarque Marítimo) o la Guía Aérea en caso de que el certificado se solicite después de la exportación.
- Abonar la tarifa correspondiente por el servicio de emisión y completar el formulario necesario para su expedición.

Trámite

1.- Ingresar a la página de ECUAPASS "https://ecuapass.aduana.gob.ec/" y registrarse como Exportador, en la opción "Solicitud de Uso".

2.- Ingresar al menú "Ventanilla Única" y elegir la opción "Elaboración de DJO" (Declaración Juramentada de Origen), esta opción permitirá generar la respectiva Declaración Juramentada de Origen.

2.1.- Registrar apoderamiento, en caso de aplicar.

2.2.- Realizar el registro de comercialización, en caso de aplicar.

3.- Elegir la opción “Elaboración de CO"(Certificado de Origen), y escoger el formato del certificado de origen a utilizar en el marco del acuerdo comercial o esquema, completar el formulario para la generación del documento habilitante y adjuntar la factura comercial o proforma, dentro del menú "Ventanilla Única".

4.- Realizar el pago mediante la modalidad de pago electrónico.

4.1.- Generar un código de recaudación ingresando a la plataforma informática SIGCO (sistema de Gestión de Certificados de Origen)

en el link "http://sigco.produccion.gob.ec/", en la opción "Recaudación"

4.2.- Realizar el pago indicando el código de recaudación generado en SIGCO, mediante los siguientes medios:

Ventanilla bancaria Intermático

5.- Retirar el Certificado de Origen en las instalaciones del MPCEIP matriz y zonales. (Portal Único de Trámites Ciudadanos, 2021, s.p)

Tiempo: De 2 a 3 días (Depende cuando se lo apruebe)

Costo: $10,00

Certificado de Reconocimiento de INEN

El Certificado de Reconocimiento INEN busca verificar el cumplimiento de los Reglamentos Técnicos Ecuatorianos aplicables a los productos que se importan al país, cabe señalar que este documento se emite cada vez que un importador realiza un proceso de importación. La finalidad principal es contribuir con la seguridad, la protección de la vida y la salud humana, animal y vegetal, la preservación del medio ambiente y la protección del consumidor contra prácticas engañosas, al realizar la revisión documental que debe estar en estricto cumplimiento con los reglamentos técnicos.

Requisitos Obligatorios:

- Formulario de solicitud de Certificado de Reconocimiento INEN
- Factura de compra en el exterior
- Comprobante de depósito o transferencia realizada al INEN

Solicitud del Certificado de Reconocimiento INEN

El usuario debe presentar un documento al INEN como parte del proceso de inicio. No se proporciona un enlace directo a la solicitud, ya que es necesario acceder al sistema ECUAPASS con las credenciales del usuario para completarla. El enlace de acceso al sistema se registra debido a las limitaciones mencionadas anteriormente.

- Acceder al portal de ECUAPASS. Para poder entrar, además de registrarse, es necesario instalar el navegador SENAE o contar

con la versión más reciente de JAVA, que permita su uso junto a un navegador web convencional.

- Completar la solicitud utilizando el formato que se despliega al ingresar al sistema ECUAPASS.
- Adjuntar los documentos necesarios (requisitos) que demuestren el cumplimiento con el respectivo Reglamento Técnico Ecuatoriano.
- Proceder al pago de la tasa correspondiente, cuya confirmación se efectuará de manera automática.
- A través del sistema, la solicitud se asignará a los técnicos del INEN, quienes, si todo está en orden, aprobarán la solicitud. Si no cumple con los requisitos, se notificará al respecto.
- Verificar en el portal de ECUAPASS el estado de la solicitud. Si figura como "AUCP", se podrá llevar a cabo la gestión aduanera para nacionalizar la carga. Si el estado se muestra como "subsación requerida", será necesario abordar y corregir lo señalado por el técnico. (Portal Único de Trámites Ciudadanos, 2022, s.p)

Tiempo: Depende de la aceptación de la solicitud

Costo: 247,00

Requisitos en Estados Unidos

(Food and Drug Administration, por sus siglas en inglés) es la agencia gubernamental de Estados Unidos responsable de la regulación de alimentos, medicamentos (humanos y veterinarios), cosméticos, médicos biológicos (incluyendo derivados sanguíneos) y vacunas, entre otros.

Cualquier persona que desee exportar frutas y verduras a los Estados Unidos debe hacerlo Pre-registrado por la FDA porque diferentes Los alimentos requieren notificación previa antes del tránsito Pasar por aduanas y puntos de entrada.

Es probable que la mercancía esté sujeta a la inspección física de la FDA al momento de llegar a los puntos de ingreso, y este organismo tiene plena

facultad para rechazar la entrada de los mismos si así lo considera necesario. (Ambit BST, 2021)

Tiempo: 30 días antes de llegar la mercancía a Estados Unidos.

Costo: $895

Registro U.S. FDA y Requerimiento de Agente Estadounidense

Nuestro servicio de Registro y Agente Estadounidense incluye:

- Emisión y Renovaciones del Registro FDA
- Acceso a MyFDA.com
- Actualizaciones de Registro
- Avisos Previos de Embarque Gratuitos por año
- Monitoreo gratuito del Cumplimiento de su Establecimiento con FDA
- Certificado de Registro emitido por Registrar Corp
- Asistencia con Detenciones
- Simulacro de inspección de la FDA
- Asistencia con DUNS

Registro de Instalación Alimentaria No estadounidense y Agente Estadounidense

- $895 USD (Incluye Certificado)
- Registro de Instalación Alimentaria Estadounidense
- $395 USD (Incluye Certificado)
- Certificado de Registro $395 USD (Registrar Corp, 2023)

Nota de Pedido para la Exportación

"La Nota de Pedido permite que la transacción comercial se realice de forma segura, agilizando el proceso de compra según las necesidades de cada empresa, gestiona de forma eficaz a los clientes, proveedores y a la empresa los registros de la base de datos, facilita el seguimiento de compra /venta, número de pedidos y detalles de pago en la forma más fácil y brindar comodidad para el envió de la nota de pedido vía electrónica." (Varela, 2015, párr. 1)

Las notas de pedido permiten que las transacciones comerciales se realicen de forma segura, simplifican el proceso de compra de acuerdo con las

necesidades de cada empresa, en donde se detalla datos del comprador; las características físicas del producto; como, por ejemplo, peso bruto, kilogramos, peso unitario, peso total, precio unitario, precio total, además del Termino de Negociación Internacional (Incoterms FOB). Todo lo detallado anteriormente se debe cumplir para la realización de la nota de pedido para el producto de la Pulpa de Guanábana con Chía para su exportación a los Estados Unidos – Massachusetts.

Tiempo: Dependiendo en que se pacte la negociación. Tiempo no determinado.

Costo: Precio Total de la Mercancía o dependiendo del Termino de Negociación Internacional (Incoterms FOB).

Registración en Maersk como Exportador:

Los requisitos y documentos:

Carta de exportación, nombramiento, RUC, cedula del represéntate legal de los cuales esto documentos se entregan de manera física.

1. **Registro en página web de Maersk:**

   Ingresar a la página web:

   Ingresar a www.maersk.com y registrarse con correo corporativo

   Luego de ingresar la información debida la aprobación de usuario y contraseña puede tardar entre 24 a 48 horas.

2. **Creación de Booking:**

   Ingresar a www.maersk.com y dar click en Reservar (Book), Nueva reserva.

   Procurar seleccionar como fecha de zarpe un par de días antes de la fecha programada.

Tipos de reserva:

Reserva con contratos (Customer Allocation): Debe asegurarse conocer el nombre completo o como Maersk lo tenga registrado al dueño

del contrato; así como también que el contrato esté vigente. Caso contrario el sistema lo redirigirá a crear una reserva MAERSK SPOT

Reservas bajo Maersk Spot (Sin Customer Allocation (aplica únicamente para carga Seca NO IMO): Tarifas dinámicas con garantía de embarque y cláusulas especiales

3. **Confirmación de Booking**

   La reserva será confirmada en un tiempo máximo de 1 hora (durante los dias laborales -lunes a viernes)

4. **Retiro de container**

   Contenedores DRY en Guayaquil (20, 40 DRY; y contenedores especiales): Opacif Norte (Km 23,5 Vía Perimetral- Frente al Hospital Universitario)

Se toma turno en http://containerservices.inlandservices.com/apm después de haber creado usuario y contraseña Valor del turno $32 (incluido IVA). Contacto: +593 958745935 Atención: 24/7

Contenedores REEF Guayaquil: Opacif: Avenida 25 de Julio CISE/ZAL: Terminal Contecon

El transportista debe llevar la confirmación del booking para presentar en garita del depósito. Todos los containers se entregan con 1 sello de la línea (dicho sello es facturado por el counter $15 más IVA). En caso de reposición debe contactarse con ec.export@maersk.com:

- En dicho correo debe incluir: (a) bajo que reserva y a que contenedor(es) está haciendo la solicitud,
- (b) exponer las razones por las cuales requiere sello de reemplazo;
- (c) informar número de sello/número de funda a reemplazar;
- (d) enviar fotos nítidas del sello descartado y compartir datos de la persona autorizada para retiro (Nombre completo, teléfono y cédula).

- Si el sello fue robado o extraviado, se debe remitir la denuncia por el mismo. (Incluir en la denuncia el número de contenedor, funda/sello)

5. **Ingreso de Instrucciones de embarque y VGM**

   Requisito indispensable para que la carga sea considerada para embarque que se registra desde www.maersk.com

Una vez ingresada la instrucción de embarque de manera completa, esta se aprueba y en máximo 8 horas podrá recibir la copia verificada.

De no ingresar esta información antes del vencimiento del plazo límite, se recargarán $25 (Late Doc Fee) como parte de los gastos locales del BL

6. **AISV e ingreso a terminal**

   AISV se realiza desde el portal de Contecon con usuario y clave ya creada. Para más información debe contactarse con: ec.sac@contecon.com.ec

Se debe ingresar a puerto hasta máximo la hora y fecha límite establecido según Buques y Plazos de la nave. Caso contrario la carga perderá estiba.
Costo: No tienen costo

7. **Modificaciones post zarpe**
   - Se realizan desde la web sin ningún costo máximo 48 horas post zarpe
   - Después de las 48 horas post zarpe, el costo por cada corrección es de $55 que son incluidos en el BL como parte de los gastos locales. Adicional se cobrarán USD100 + IVA por recargos administrativos por retransmisión en Ecuapass. Debe reportar esos cambios a ec.export@maersk.com para que nuestro equipo de Manifiesto realice la modificación y su bl este idéntico a su transmisión en Ecuapass.
8. **Plazos de pagos**

- Se debe cancelar los gastos locales en un plazo máximo de 7 días a partir del día en el que se genera la factura (documento que encontrara en la web en My Finance). Las facturas suelen generarse alrededor del ETD (fecha de zarpe)
- En caso de no cancelar los valores a tiempo, se recargará como parte de gastos locales en el BL el rubro de Late Payment Fee: $50 por factura.
- Pago a: Número de Cta. Cte. 148566011 a nombre de Maersk del Ecuador C.A. en el Citibank Ecuador. En caso de pagar flete en origen (Ecuador) en la cta de Maersk Ecuador, se recargarán $120 por BL por salidas de divisas.
- Se deben cancelar los sellos en un plazo de máximo 7 días a partir de la fecha de la facturación generada por counter.

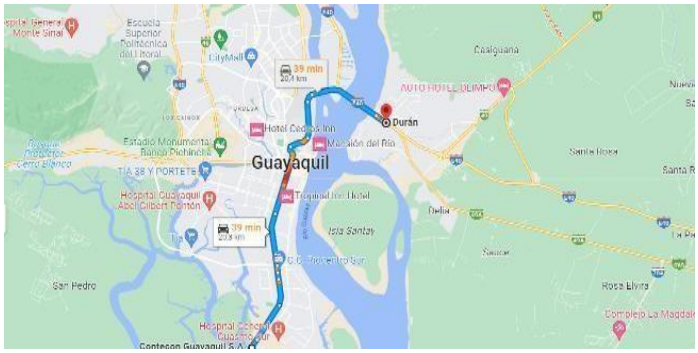
Pago de Sellos o Reemplazo de sello se deberá pagar al counter de Columbus. Valor USD15 + IVA por sello. Número de cuenta: Cta. Corriente del Banco Bolivariano C.A.; No. 0005278246 a nombre de Hamburg Sud Ecuador S.A. - RUC:0990300925001 Contacto para facturación de sellos: facturacionecuador@agenciacolumbus.com

(Maersk , s.f.)

Transporte Interno hacia Fábrica (Durán)

Figura 6

Puerto de Contecon hasta Durán



Fuente: *(Google Maps, s.f.)*

Tipo de contenedor: Refrigerado (Reefer)

Medida del contenedor: 40 pies

Flete Interno: $400 (Aplica Ida - Vuelta) Puerto de Contecon - Duran; Durán - Puerto de Contecon.

Datos de los productos a considerar:

- **Venta de la Pulpa de Guanábana** - Km. 19 1/2 Vía a la Costa Guayas - Ecuador.
- **Venta de Semillas de chía** en Guayas, Guayaquil.

Planta Procesadora: (Envase, embalaje y etiquetado) en Durán

Llenado del Contenedor Fábrica:

Llenado de Cajas:

En las cajas de cartón se colocarán 12 bolsa de polietileno de la pulpa de guanábana con chía. Para este proceso de llenado de las cajas de exportación se necesitará los siguientes materiales: zunchos con un precio de $26,75; además de las respectivas grapas con un precio de $21,00.

Para la exportación de la pulpa de guanábana con chía, se enviará hacía los Estados Unidos un total 792 cajas.

Embalaje y Paletizado:

Los pallets que se utilizarán para esta exportación serán de tipo americano con medidas de 1000 mm x 1200 mm, También se utiliza un papel con película extensible para cubrir las cajas para la exportación.

Cantidad: 792 cajas.

Pallets a utilizar: 21 pallets.

Precio de los esquineros: $1,20

Papel de película extensible: $1,25 al por mayor.

Llenado del Contendor

Figura 7

Llenado total del contenedor.

Fuente: *(SEARATES by DP WORLD, s.f.)*

Transporte Interno de la Carga hacia el Puerto de Guayaquil

Para la transportación al Puerto de Guayaquil – Contecon, se alquilará los servicios de un vehículo pesado para su destino final de la mercancía.

Generador:

Elemento el cual será importante para conversar el frio en el contenedor y por ende, mantener el producto congelado hasta la llegada al puerto de destino, Boston – EEUU. El generador tiene un precio de $100,00

Termógrafo:

Sirve para medir la temperatura de la carga. Tiene un precio de $50,00.

Candado Satelital:

Dicho elemento sirve para el rastreo de la mercancía y su monitoreo desde el punto que desee el exportador, dicha información es 100% real. El candado satelital tiene el precio de $100,00

Inspección Antinarcóticos

Inspección Antinarcóticos No Intrusiva – la cual se refiere a la inspección el contenedor a través del escáner y no requiere presencia de un representante del exportador.

Inspección Antinarcóticos Intrusiva - la cual se refiere a una inspección de toda la carga y requiere presencia de un representante del exportador.

Inspección Antinarcóticos Intrusiva Express – (conocida anteriormente como preembarque) Este proceso implica la revisión detallada del contenedor tanto en su exterior como en su interior, con la posibilidad de retirar o no la carga del contenedor según las instrucciones del oficial de la Policía Nacional Antinarcóticos (PNA). La presencia del exportador no es necesaria para esta operación.

Requisitos que se debe Tener al Momento de la Inspección Antinarcóticos Intrusiva:

- Carta oficial dirigida a la Policía Nacional Antinarcóticos (PNA).
- Programar una cita en línea.
- Declaración Aduanera de Exportación (DAE).
- Documento que acredite la transacción comercial (Factura comercial).
- Intercambio de información (Inter Change) sobre el producto.
- Fotocopia de la cédula de identidad del representante legal.
- Copia del documento de identidad de la persona encargada de emitir la carta dirigida a la PNA.(DP WORLD Posorja, 2021)

Costo: $ 200;

Tiempo: Dependiendo del acto de inspección.

Proceso de Inspección

- Las unidades se ponen bajo bloqueo para ser sometidas a una inspección rigurosa.
- Se comunica por correo electrónico a las siguientes partes sobre el bloqueo de las unidades:
  - Almacén
  - Aduana
  - Compañía naviera
  - Exportador
- Se realiza el pago correspondiente por los costos de la inspección. • Se solicitan los documentos de embarque necesarios.

- Se verifica la documentación relacionada con el transporte.
- Se solicita la presencia del Agente de Aduana o representante de la empresa exportadora.
- Se lleva a cabo una inspección en el 70% de la carga.
- Se examinan aspectos como el piso, las paredes y los sistemas de refrigeración.
- Se involucra al CAN (perro entrenado para detectar olores).
- La mercancía se vuelve a colocar en el contenedor.
- Se colocan sellos de seguridad proporcionados tanto por la policía como por la naviera.
- La mercancía se carga en el barco para el embarque.(Carolina, 2018)

Cierre de la DAE

Entrega De BL

Viaje Del Puerto De Guayaquil, Ecuador – Puerto De Boston, EEUU

Figura 8

Viaje del Puerto de Guayaquil, Ecuador hasta el Puerto de Boston, EEUU.

Fuente: *(SEARATES by DP WORLD, s.f.)*

Figura 9

Diagrama de Gantt

Actividades/ Tareas	Cronograma de Días									Involucrados
Proforma con el comprador –Estados Unidos	3/7/2023									Dep. de ventas al comercio exterior asistente 1
Aceptación del Cliente de Estados Unidos		4/7/2023								Dep. de ventas al comercio exterior asistente2
Envio de la materia prima desde Guayaquil a Durán			5/7/2023							Dep. de ventas de comercio exteirior asistente 3
Proceso de produccion de fruta a pulpa (5 días)			10/7/2023							Dep. de ventas al comercio exteior asistente 4
Empaquetado y Embalaje				11/7/2023						Dep. de ventas de comercio exterior 5
Coordinacion de transporte contenedor vacio				11/7/2023						Dep. de logística
Llenado del contenedor					11/7/2023					Dep. de Logística
Control e Inspección Antinarcotico						12/7/2023				Policía Nacional de Antinárcoticos
Documentacion para exportación							12/7/2023			Dep. de Comercio exterior
Pago de Servicios Aduaneros								13/7/2023		Puerto Contecon
Recorrido de la mercancía a destino – Estados Unidos									23/7/2023	Dep. de Logística

Elaborado por: Olmedo Beltrán, A. (2023)

Tabla 1
KPI del proceso logístico de la Pulpa de Guanábana con Chía hacia Estados Unidos - Massachusetts.

Indicador	Objetivo	Definición	Formula	Periodo
Candado Satelital	Supervisar el producto en el contenedor de envío a lo largo de la cadena logística.	Es un dispositivo que se utiliza para controlar, monitorear y rastrear las mercancías que se transportan.	Precio del Candado Satelital*contenedor $100*1= 100	Durán a Puerto Contecon. 30 minutos a 1 hora
Llenado del contenedor	Asegurar una carga eficaz y segura durante el transporte (Desde Ecuador a Estados Unidos).	Es la colocación y organización de mercancías dentro del contenedor.	Llenado de contenedor	2 horas, desde las bodegas en Durán a Puerto Contecon.
Generador	Mantener a una temperatura controlada en el interior del contenedor.	Dispositivo que se utiliza para conservar e inspeccionar las condiciones del contenedor.	Precio del generador*cantidad de contenedores. 100*1= 100	30 minutos a 1 hora.

Nota: Pulpa de guanábana con Chía hacia Estados Unidos - Massachusetts.
Elaborado por: Olmedo Beltrán, A. (2023)

IV. Conclusiones

- El mercado ecuatoriano es uno los principales países que exporta hacia los Estados Unidos como es el caso de las pulpas de frutas lo que ha generado desarrollar más las exportaciones y además las fuentes de ingresos al país.
- Para el caso de proceso logístico de exportación de la Pulpa de Guanábana con Chía para el mercado de Estados Unidos se ha tomado en cuenta analizar las diferentes etapas del proceso coordinando y sincronizando el tiempo desde la exportación desde Ecuador hasta Estados Unidos.
- Se cumplió con la información necesaria de requisitos y trámites para el ingreso de la Pulpa de Guanábana con Chía hacia el mercado estadounidense para garantizar la legalidad y sobre todo la calidad del producto presentado.
- Este caso se enfocó en la creación del proceso logístico de la pulpa de Guanábana con Chía hacia Estados Unidos – Massachusetts con la determinación de buenas prácticas de comercio exterior para garantizar la eficiencia en el mercado internacional.
- Se finaliza dando a conocer a pequeños y grandes productores un modelo de cómo realizar una exportación definitiva, este modelo de proceso logístico de exportación da a conocer los procesos previos, durante y después de una exportación, además de los requisitos que se necesitan aquí en Ecuador como en Estados Unidos.

V. Referencias Bibliográficas

Agencia de Regulación y Control Fito y Zoosanitario (AGROCALIDAD. (02 de Oct de 2013). *Agrocalidad.* Obtenido de www.agrocalidad.gob.ec: https://www.agrocalidad.gob.ec/wp-content/uploads/2020/05/emba2.pdf

Agricultura y Ganadería Ecuador. (04 de Mayo de 2022). La Guanábana. *La Guanábana*. Quito, Pichincha, Ecuador. Obtenido de https://twitter.com: https://twitter.com/agriculturaec/status/1257388662725230595

Ambit BST. (26 de Enero de 2021). *Ambit BST*. Obtenido de www.ambit-bst.com: https://www.ambit-bst.com/blog/qu%C3%A9-es-la-fda-y-cu%C3%A1les-son-sus-funciones

Carolina, E. V. (29 de Abril de 2018). *Comunidad Todo Comercio Exterior* . Recuperado el 27 de Junio de 2023, de comunidad.todocomercioexterior.com.ec/: https://comunidad.todocomercioexterior.com.ec/profiles/blogs/inspecci-n-antinarc-ticos-en-contenedores-de-exportaci-n

Castillo Blanco, A. (2017). *DocPlayer .* Obtenido de https://docplayer.es/: https://docplayer.es/42435065-Pro-ecuador-pulpa-de-frutas-en-estados-unidos-parte-uno-informacion-del-mercado.html

DP WORLD Posorja. (13 de Abril de 2021). *DP WORLD POSORJA* . Recuperado el 27 de Junio de 2023, de www.dpworldposorja.com.ec/: https://www.dpworldposorja.com.ec/download/21-abril-2021-tipos-inspecciones-antinarcoticos-requisitos/

El Roble. (s.f.). *El Roble*. Recuperado el 17 de Jul de 2023, de Palet El Roble: http://www.paletelroble.com/#

Escudero, R. E. (2020). *Gestión logística internacional.* Colombia: Ecoe Ediciones.

Evelin, A. C., Victoria, C. S., & Andrés, Z. C. (14 de Abr de 2023). *Los Superfoods como una Estrategia en el Comercio Sostenible de las Exportadoras Ecuatorianas al Mercado Europeo.* Recuperado el 01 de Julio de 2023, de 593 Digital Publisher: https://www.593dp.com/index.php/593_Digital_Publisher/article/download/1788/1621/14875

Google Maps. (s.f.). Recuperado el 01 de Julio de 2023, de www.google.com: https://www.google.com/maps/dir/Contecon+Guayaquil+S.A.,+P39R%2BRHH,+Guayaquil+090112/Dur%C3%A1n/@-2.2164904,-79.944472,12z/data=!3m1!4b1!4m14!4m13!1m5!1m1!1s0x902d654f5b8aebf7:0x2d4266b6dfd5317f!2m2!1d-79.9089665!2d-2.2801083!1m5!1m1!1s0x902d6bed823be947

José Luis González Márquez, V. J. (Mar de 2018). *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*. Obtenido de www.eumed.net: https://www.eumed.net/rev/oel/2018/03/exportacion-pulpa-guanabana.html

Lárraga, L. G. (2021). *PLAN DE NEGOCIOS PARA LA EXPORTACIÓN DE GUANÁBANA HACIA EL MERCADO DE ESTADOS UNIDOS* . Obtenido de cia.uagraria.edu.ec: https://cia.uagraria.edu.ec/Archivos/MORENO%20LARRAGA%20L..pdf

Maersk . (s.f.). Recuperado el 27 de Junio de 2023, de www.maersk.com/: https://www.maersk.com/~/media_sc9/maersk/local-information/files/latin-america/ecuador/export/proceso-exportacion-maersk.pdf

Portal de Inocuidad. (30 de Jul de 2020). *Portal de Inocuidad* . Recuperado el 01 de Julio de 2023, de www.portaldeinocuidad.com: https://www.portaldeinocuidad.com/web/requisitos-y-etiquetado-para-exportar-alimentos-a-ee-uu/

Portal Fruticola . (10 de Abr de 2023). Obtenido de www.portalfruticola.com: https://www.portalfruticola.com/noticias/2023/04/10/ecuador-potencia-cultivo-de-guanabana-y-busca-llegar-a-ee-uu/

Portal Único de Trámites Ciudadanos. (11 de Febr de 2021). *Portal Único de Trámites Ciudadanos*. Recuperado el 01 de Julio de 2023, de www.gob.ec: https://www.gob.ec/mpceip/tramites/emision-certificados-origen-productos-originarios-ecuador-exportacion

Portal Único de Trámites Ciudadanos. (29 de Abr de 2022). *Portal Único de Trámite Ciudadanos*. Recuperado el 01 de Julio de 2023, de www.gob.ec: https://www.gob.ec/arcfz/tramites/emision-certificado-fitosanitario-exportacion-productos-vegetales

Portal Único de Trámites Ciudadanos. (10 de Nov de 2022). *Portal Único de Trámite Ciudadanos*. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de www.gob.ec: https://www.gob.ec/inen/tramites/certificado-reconocimiento-inen-traves-vue

Prácticas Agroindustrias. (s.f.). Obtenido de informesagroindustrias.blogspot.com: https://informesagroindustrias.blogspot.com/p/separacion-de-frutas-listas-para-el.html?sc=1691354038921#c6015145897152406263

Primicias Ec. (14 de Mar de 2021). *Primicias Ec*. Recuperado el 01 de Julio de 2023, de www.primicias.ec: https://www.primicias.ec/noticias/sociedad/pandemia-reabre-mercado-local-chia/#:~:text=En%20Ecuador%2C%20el%20boom%20de,%2C%20Dinamarca%2C%20Australia%20y%20Canad%C3%A1.

Registrar Corp. (2023). *Registrar Corp*. Recuperado el 01 de Julio de 2023, de www.registrarcorp.com: https://www.registrarcorp.com/es/solutions/?lead_source=Google%20Ad&matchtype=p&device=c&utm_source=google&utm_medium=cpc&utm_term=fda&utm_content=55811585165&utm_campaign=1482176628&hsa_acc=2630942621&hsa_cam=1482176628&hsa_grp=55811585165&hsa_ad=3752788

Registro Oficial Suplemento. (29 de Noviembre de 2021). *CODIGO ORGÁNICO DE LA PRODUCCIÓN, COMERCIO E INVERSIONES.* Obtenido de Lexis S.A: https://zone.lexis.com.ec

Registro Oficial Suplemento. (27 de Dic de 2022). *Z - One.* Obtenido de Lexis S.A: https://zone.lexis.com.ec

SEARATES by DP WORLD. (s.f.). Recuperado el 27 de Junio de 2023, de www.searates.com/: https://www.searates.com/es/services/distances-time/

Serrano, M. J. (2019). *Gestión logística y comercial 2.a edición.* España: Ediciones Paraninfo, S.A.

Servicio Nacional de Aduana del Ecuador. (Nov de 2021). *Servicio Nacional de Aduana del Ecuador*. Obtenido de www.aduana.gob.ec/: https://www.aduana.gob.ec/para-exportar/

Varela, A. (25 de Ene de 2015). *Comunidad Todo Comercio Exterior* . Obtenido de comunidad.todocomercioexterior.com.ec: https://comunidad.todocomercioexterior.com.ec/profiles/blogs/nota-de-pedido-1